

## L'empresa Meteosim treu al mercat un sistema de prediccions meteorològiques personalitzades

25/11/2003 - 20:03:40

BARCELONA, 25 (EUROPA PRESS) Meteosim, una empresa sorgida a la Universitat de Barcelona, ha engegat un sistema meteorològic privat. Aquest "spin-off" ofereix prediccions personalitzades a empreses l'activitat de les quals depèn de la situació meteorològica. Per això, utilitza un sistema físicomatemàtic que descriu el comportament de l'atmosfera amb una antelació de setanta-dues hores.

"El sistema meteorològic ha estat monopolitzat pels Estats durant tots aquests anys i això explica el seu retard pel que fa a altres àrees de la ciència", ha explicat avui el president de Meteosim, Bernat Codina, durant la presentació de l'empresa. "Nosaltres tenim una concepció diferent de la meteorologia, la fem per primera vegada realment productiva per a les empreses", ha afegit Codina.

De moment, Meteosim ofereix cinc productes i té "aproximadament vint clients", segons ha assegurat el seu director general, Joan Aymamí. L'objectiu de Meteosim és "cobrir Europa" en matèria de predicció meteorològica personalitzada si bé, de moment, entre els seus clients només hi ha "un parell d'empreses" de fora d'Espanya, en concret, de França. Els preus que les companyies han de pagar per als seus serveis oscil·len entre els 5.000 i els 150.000 euros.

Entre els productes que ofereix l'empresa destaca «Meteoneu», un servei destinat als gestors de les estacions d'esquí i que permet, entre d'altres coses, "estudiar la fabricació de neu artificial i, d'aquesta manera, estalviar en despesa elèctrica", ha assegurat Aymamí. Segons el president de l'empresa, "les nostres prediccions tenen valor econòmic, ja que permeten estalviar en despesa i millorar la planificació i gestió de certes empreses".

L'empresa disposa, a més, de tres productes relacionats amb la importància de la predicció meteorològica en la planificació i en el desenvolupament dels parcs eòlics. «MesoMap», un mapa de recursos eòlics per zones; «SiteWind», informa les empreses sobre el millor lloc per construir un parc eòlic i quina serà la seva producció, i «eWind», preveu la producció d'un parc eòlic en concret.

Des de la seva creació el juny del 2003, Meteosim ha facturat entre 80.000 i 90.000 euros i, segons ha assegurat el seu director general, "d'aquí a dos o tres anys, amb tots els productes en funcionament, esperem facturar entre 300.000 i 500.000 euros". L'empresa té un soci nord-americà, Meso Inc., que hi aporta el suport tecnològic.